

NOTICIAS A UN CLIC

SeaLand lanza servicio marítimo desde Cartagena

Corpus Christi, motivo para tener 29 rutas seguras este puente

Empresa de Acueducto termina obras en Túnel de Chingaza

Facebook

Twitter

Google +

Mail

Viernes, Junio 5, 2015

Los tres consorcios que lideran las vías de la cuarta generación de concesiones



Bogotá_ Con la adjudicación del contrato de la Autopista Villavicencio - Yopal a la Estructura Plural Arauca (conformada por Episol y Conecol), el Gobierno Nacional ya entregó el tercer proyecto de obras viales, que se suma a Puerta de Hierro y Transversal del Sisga en la segunda ola de cuarta generación.

Esto corresponde a 33,3% de los nueve proyectos previstos para la segunda etapa que ha comprometido inversiones cercanas a los \$4,6 billones de los \$11,8 billones que cuesta la segunda ola de los proyectos de infraestructura.

Nueve consorcios se han quedado con las obras de infraestructura de 4G. De ellos, tres grupos de constructores tienen varios proyectos bajo su responsabilidad. El primero es el consorcio conformado por la firma de Mario Huertas y la constructora costarricense Meco, quienes tienen a su cargo las vías Girardot-Puerto Salgar; Conexión Pacífico tres y Barranquilla - Cartagena. Estos tres proyectos de la primera ola suman una inversión de \$3,6 billones.

Este grupo fue el que más vías adjudicadas ganó, seguido por la Concesionaria Vial del Pacífico, conformada por Estudios y Proyectos del Sol (Episol), que es el brazo de inversión en infraestructura del Grupo Aval, a través de la participación de 99% de Corficolombiana. El otro socio es la firma española Iridium, una empresa del Grupo ACS, cuyo presidente de la Junta Directiva es Florentino Pérez, la cabeza ejecutiva del Real Madrid. En la primera ola, las dos firmas tienen a cargo los proyectos Conexión Pacífico uno y Mulaló - Loboguerrero, que sumados los dos, implican una inversión de \$2,8 billones. La torta de este consorcio está partida en un 60% para Episol y 40% para Iridium.

Episol, por su parte, sigue recogiendo obras, hasta el momento, un proyecto de la segunda ola (ver gráfico), aunque con un socio diferente: la constructora Conecol y una inversión de \$2,5 billones. El tercer consorcio que tiene un repitente es la Estructura Plural Conexión Centro Oriente SPV, que es conformada por la constructora KMA con 40% de participación, Ortiz Construcciones y Proyectos con 40% y Obresca con el restante 20%. Este consorcio se quedó con la Transversal del Sisga, el segundo proyecto adjudicado por la Agencia Nacional de Infraestructura (ANI) en la segunda ola y que requiere una inversión de \$911.000 millones.

KMA también tiene a su cargo el proyecto Conexión Norte de la primera ola de las vías 4G, que contempla una nueva vía nueva desde Remedios a Zaragoza, ambos ubicados en Antioquia, con una longitud de 57,8 kilómetros. La inversión de \$980.000 millones.

La ANI espera entregar los restantes seis proyectos a más tardar en la primera quincena de julio. El cuarto proyecto en ser adjudicado el próximo 9 de junio será la autopista que conduzca de Santana (Putumayo) a Neiva (Huila) y en la que se destinarán \$3 billones entre la inversión y mantenimiento.

Al sumar la primera ola y lo que va de la segunda, la ANI ha entregado 12 proyectos de infraestructura que suman casi \$17 billones en inversión. Al respecto, Eduardo Sarmiento, director del Centro de Investigaciones Económicas de la Escuela de Ingeniería Julio Garavito señaló que "el Gobierno ha aumentado en los últimos años las inversiones en el sector de infraestructura cerca de dos puntos del PIB. El reto es mantener ese nivel de inversión, que depende de muchos factores, entre ellos, la venta de Isagén".

Para el director del Observatorio de Movilidad y Logística de la Universidad Nacional, Stalin Rojas, "la concentración de los licitantes de las obras en tres o cuatro firmas puede generar un riesgo en las vías 4G hacia el futuro. Recuerde lo que paso con los Nule. Pero se espera que vengan más inversionistas privados, por ejemplo, los españoles que puedan participar y democratizar las adjudicaciones".

Rojas se refiere a la reciente reunión que tuvo la ministra de Transporte, Natalia Abello, con la ministra de Fomento, Ana Pastor, en la que se acordó una mayor cooperación de los dos países en los proyectos de infraestructura.

Cabe recordar que el principal reto del Gobierno Nacional sigue siendo la búsqueda de los \$5 billones para capitalizar a la Financiera de Desarrollo Nacional (FDN). En ese sentido, la ministra Natalia Abello le dijo a LR que "la demora de los recursos de la venta de Isagén nos preocupa. Habría que resolver también cuál sería la otra opción en caso que no sea Isagén".

A la FDN le quedan tres proyectos más

La Financiera de Desarrollo Nacional tiene todavía músculo para financiar tres proyectos de los seis que quedan pendientes de la segunda ola de cuarta generación. Esto teniendo en cuenta que el presidente este banco de desarrollo, Clemente del Valle, advirtió en diálogo con LR que la demora en la venta de las acciones del Gobierno en Isagén lleva a la entidad a estar en el límite de su capacidad para financiar obras de cuarta generación. Recientemente, la FDN suscribió un memorando de entendimiento para cooperación en infraestructura con el Banco de Desarrollo de China.

Las opiniones

Stalin Rojas

Director observatorio de movilidad U. Nacional

"Hay un buen panorama en las vías 4G. Sin embargo, hay que explorar otras fuentes de financiación distintas a la venta de Isagén".

Eduardo Sarmiento

Dir. inv. escuela de ingenieros Julio Garavito

"El reto es mantener ese nivel de inversión, que depende de muchos factores, entre ellos, la venta de Isagén y que aportan al PIB".

Natalia Abello

Ministra de Transporte

"La primera ola tiene resuelta todas las vigencias futuras. La segunda ola tampoco le vemos problemas con el apoyo de la FDN".